



Sie haben **Viel vor.**
Wir bieten **Viele Chancen.**

Wir sind Vermarkter von Produkten aus dem Bereich der industriellen Bildverarbeitung und visuellen Kommunikation und wollen unser Produktportfolio um den Bereich der Videokonferenzsysteme erweitern. Zum Aufbau dieses Geschäftsfeldes haben wir jüngst eine Kooperationsvereinbarung mit dem norwegischen Anbieter von Videokonferenzsystemen CeeLab geschlossen.

Für die Marktbearbeitung und den Vertrieb von CeeLab-Produkten in Deutschland suchen wir eine/n

Account Manager/-in

für den Bereich Videokonferenzsysteme.

Ihr Profil

Sie haben ein abgeschlossenes Studium, eine technische Ausbildung oder eine Ausbildung mit kaufmännischem Hintergrund. Noch wichtiger ist uns aber: Mehrjährige Vertriebserfahrung von technischen Produkten und eine hohe technische Affinität.

- Ihre Stärken sind Ihr seriöser Auftritt und Ihre Fähigkeit, Produkte überzeugend zu präsentieren
- Ihr Arbeiten ist geprägt von einer lösungsorientierten Handlungsweise
- Vorkenntnisse im B2B-Vertrieb, insbesondere im IT- / Telekom-Bereich
- Erfahrung im Vertrieb von Videokonferenzsystemen sind von Vorteil
- Sie besitzen gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Aufgaben

Aufbau und Bearbeitung des Videokonferenzmarktes für CeeLab-Produkte in Deutschland:

- Akquisition neuer Kooperationspartner (Value Added Reseller) für Videokonferenz-Systeme
- Training und vertrieblicher sowie technischer Support der Partner
- Enge Zusammenarbeit mit den Partnern in Bezug auf Neukunden-Akquise und End Customer Support
- Erstellung von Business Plänen in Abstimmung mit den Partnern

Wir bieten Ihnen

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Herausforderungen und Zukunftsperspektiven in einem gesunden und wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien mit viel Freiraum für selbstständiges und unternehmerisches Arbeiten
- Eine angemessene leistungsorientierte Vergütung mit vorbildlichen Sozialleistungen

Wenn Sie Teamgeist und Eigenverantwortung schätzen und sich persönlich angesprochen fühlen, dann sollten Sie uns auf unserem weiteren Weg nach vorn begleiten. Wir freuen uns auf Sie! Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (gerne per E-Mail) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühest möglichen Eintrittsdatum an die unten stehende Adresse.